

**รายละเอียดขอบเขตงาน**  
(Terms of Reference : TOR)  
**โครงการศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนและดำเนินการจัดตั้งสะพานเศรษฐกิจพลังงาน**  
**(Energy Bridge) เพื่อเป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงานของภูมิภาค**

---

**๑. บทนำ**

สภาพการณ์โดยรวมของการขนส่งสินค้าและน้ำมันในภูมิภาค พบว่าปัจจุบันสินค้าที่ขนส่งเข้าออกผ่านทางช่องแคบมะละกามีปริมาณถึง ๑ ใน ๔ ของปริมาณสินค้าที่ค้าขายกันทั่วโลก รวมถึงก๊าซธรรมชาติและน้ำมัน โดยปริมาณก๊าซธรรมชาติและน้ำมันที่ขนส่งผ่านช่องแคบมะละกามีประมาณ ๑๕ ล้านบาร์เรลต่อวัน คิดเป็นร้อยละ ๑๕-๑๘ ของปริมาณก๊าซธรรมชาติและน้ำมันที่ค้าขายกันทั่วโลก ซึ่งเทียบเท่ากับปริมาณน้ำมันร้อยละ ๘๐-๙๐ ที่ประเทศไทย ญี่ปุ่น เกาหลีใต้ ไต้หวัน และจีน ต้องนำเข้าจากกลุ่มประเทศตะวันออกกลาง เมื่อปริมาณการขนส่งสินค้าและน้ำมันมีปริมาณมากขึ้นทุกปีแต่ในขณะที่ช่องแคบมะละกามีข้อจำกัดทางภูมิศาสตร์ที่ไม่สามารถขยายให้กว้างขึ้นได้ ทำให้เกิดอุปสรรคในการขนส่ง มีลักษณะกระจุกตัวเป็นคอขวดอยู่บ่อยครั้ง ซึ่งแนวโน้มความไม่สมดุลที่เพิ่มขึ้นระหว่างปริมาณน้ำมันที่ผู้บริโภคต้องการกับความสามารถในการขนส่งน้ำมันในเส้นทางปัจจุบัน รวมทั้งความหนาแน่นของปริมาณการจราจรที่เพิ่มขึ้นนี้เอง ที่ผลักดันให้ความต้องการแสวงหาศูนย์กลางทางการขนส่งสินค้าแห่งใหม่ (Demand) เพิ่มมากขึ้น

ประเทศไทยมีข้อได้เปรียบทางภูมิศาสตร์ที่สามารถพัฒนาสะพานเชื่อมโยงสองฝั่งทะเล ให้เป็นศูนย์กลางการขนส่งสินค้า การค้า และการลงทุนแหล่งใหม่ ที่จะช่วยประหยัดต้นทุนในการขนส่งสินค้าและน้ำมันได้อย่างมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น ซึ่งสอดคล้องกับนโยบายการส่งเสริมและผลักดันให้อุตสาหกรรมพลังงานสามารถสร้างรายได้ให้ประเทศของรัฐบาล ที่ถือเป็นอุตสาหกรรมเชิงยุทธศาสตร์ เพิ่มการลงทุนในโครงสร้างพื้นฐานด้านพลังงานและพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงานของภูมิภาค โดยใช้ความได้เปรียบเชิงภูมิยุทธศาสตร์นั้น กระทรวงพลังงานโดยสำนักงานนโยบายและแผนพลังงานได้ศึกษาวิเคราะห์แนวทางในการดำเนินงานเพื่อผลักดันนโยบายดังกล่าวให้สามารถนำไปปฏิบัติได้จริง โดยในปี ๒๕๕๕ ได้มีการดำเนินโครงการศึกษาจัดตั้งสะพานเศรษฐกิจ (Land Bridge) เพื่อเป็นศูนย์กลางพลังงานของภูมิภาค โดยได้ทบทวนเส้นทางขนส่งน้ำมันทางท่อที่มีศักยภาพ ดังนี้ ๑) เส้นทางทวาย-กาญจนบุรี-แหลมฉบัง ๒) เส้นทางกระบี่-ขนอม (ทับละมุ-สิชล) ๓) เส้นทางปากบารา-สงขลา โดยพิจารณาทั้งด้านความสัมพันธ์ระหว่างประเทศ ความมั่นคงของชาติ เศรษฐกิจ สังคม สิ่งแวดล้อมและด้านเทคโนโลยีและวิศวกรรม พบว่าเส้นทางปากบารา-สงขลา มีความเหมาะสมในการจัดตั้งสะพานเศรษฐกิจพลังงาน (Energy Bridge) มากที่สุด

ดังนั้นสำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน (สนพ.) จึงจะทำการศึกษาแนวทางการนำประเทศไทยไปสู่การเป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงานของภูมิภาค (Energy Hub) ทั้งในรูปแบบการขนส่ง (Logistics Hub) และศูนย์การค้าสากล (Trading Hub) และศึกษากระบวนการค้าที่แน่นอนชัดเจนและคล่องตัว รวมถึงการศึกษาระบบการเงินที่มีความรวดเร็วและปลอดภัยสูงคล้ายศูนย์กลางการค้าเชื้อเพลิงสากลอื่น ๆ อาทิ ตลาดสิงคโปร์ (SIMEX) เป็นต้น และนำเสนอนักลงทุนทั้งในและต่างประเทศที่สนใจลงทุนให้สามารถจัดตั้งสะพานเศรษฐกิจพลังงาน (Energy Bridge) เพื่อเป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงานของภูมิภาคอย่างเป็นทางการ

## ๒. วัตถุประสงค์ของโครงการศึกษา

- ๑) เพื่อศึกษาศักยภาพและแนวทางการพัฒนาประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงานของภูมิภาค (Energy Hub)
- ๒) เพื่อศึกษาความเป็นไปได้เบื้องต้นของโครงการ (Pre-feasibility Study) สำหรับนำเสนอนักลงทุนทั้งในและต่างประเทศที่สนใจลงทุน
- ๓) เพื่อพัฒนาบทบาทของประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางการค้าน้ำมันของภูมิภาค เพื่อให้ภูมิภาคเอเชียมีเส้นทางขนส่งน้ำมันใหม่ เพิ่มเติมจากเส้นทางผ่านช่องแคบมะละกาที่อาจไม่สามารถเพิ่มปริมาณการขนส่งได้อีกในอนาคต

## ๓. ขอบเขตและวิธีการดำเนินงาน

๓.๑ ที่ปรึกษาจะต้องศึกษาทบทวนและสรุปโครงการศึกษาจัดตั้งสะพานเศรษฐกิจ (Land Bridge) เพื่อเป็นศูนย์กลางพลังงานของภูมิภาค (ปี พ.ศ.๒๕๕๕) เพื่อนำเสนอกรอบการศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนและการจัดตั้งสะพานเศรษฐกิจพลังงาน (Energy Bridge) โดยสำนักงานนโยบายและแผนพลังงานจะจัดส่งพร้อมกับหนังสือเชิญชวน

๓.๒ ที่ปรึกษาจะต้องศึกษาภาวะเปรียบเทียบข้อบังคับและมาตรการส่งเสริมที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาโครงการ อาทิ พระราชบัญญัติการให้เอกชนร่วมลงทุนในกิจการของรัฐ พ.ศ. ๒๕๕๖ (พรบ.ร่วมทุน) BOI มาตรการด้านภาษี การซื้อขายน้ำมันเชื้อเพลิง และมาตรการส่งเสริมต่าง ๆ ในการพัฒนาให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงานของภูมิภาค (Energy Hub) เพื่อสนับสนุนระบบการค้าน้ำมันที่คล่องตัว และมีประสิทธิภาพ

๓.๓ ที่ปรึกษาจะต้องศึกษาโครงสร้างและระบบการค้าของการเป็นศูนย์กลางการธุรกิจพลังงานของโลก ที่มีอยู่ในปัจจุบัน อาทิ ตลาดสิงคโปร์ (SIMEX) ลอนดอน (IPE) และนิวยอร์ก (NYMEX) เป็นต้น

๓.๔ ที่ปรึกษาจะต้องศึกษาวิเคราะห์ศักยภาพและเสนอแนวทางการพัฒนาประเทศไทยให้เป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงาน และเปรียบเทียบศักยภาพการพัฒนาให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงานของประเทศไทยกับประเทศที่เป็นศูนย์กลางการค้าน้ำมันเชื้อเพลิงที่สำคัญของโลก อาทิ สิงคโปร์ และยุโรปหรือสหรัฐอเมริกา

๓.๕ ที่ปรึกษาจะต้องศึกษาและสำรวจพื้นที่ทางกายภาพขององค์ประกอบ Energy Bridge เพื่อกำหนดพื้นที่ของโครงการ อาทิ ตำแหน่งเรือบรรทุกน้ำมันและทุ่นรับน้ำมันดิบ (Single Point Mooring : SPM) แนวท่อในทะเล พื้นที่คลังน้ำมัน แนวท่อนบก เพื่อประกอบการศึกษาความเป็นไปได้เบื้องต้นของโครงการ และนำเสนอผลกระทบด้านสิ่งแวดล้อมจากการพัฒนาโครงการ

๓.๖ ที่ปรึกษาจะต้องนำเสนอรูปแบบโครงการกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนาโครงการด้านการลงทุนและหน่วยงานที่มีพื้นที่ที่เกี่ยวข้องกับองค์ประกอบของสะพานเศรษฐกิจ อาทิ สำนักงานคณะกรรมการนโยบายรัฐวิสาหกิจ (สคร.) กรมทางหลวง กรมเจ้าท่า และอื่น ๆ เป็นต้น เพื่อให้ทราบอุปสรรคข้อจำกัดและแนวทางการแก้ไขในการพัฒนาโครงการ

๓.๗ ที่ปรึกษาจะต้องศึกษาความเป็นไปได้เบื้องต้นของโครงการ (Pre-feasibility Study) โดยครอบคลุมถึงรูปแบบการพัฒนาโครงการทางกายภาพและวิศวกรรม รูปแบบการลงทุน ต้นทุนการขนส่ง รูปแบบการบริหารจัดการโครงการ การขนส่งน้ำมันที่เหมาะสมและอื่นๆ ที่สำคัญ จัดการประชุมภายในประเทศเพื่อนำเสนอให้นักลงทุนทั้งในและต่างประเทศที่สนใจลงทุน นำผลการศึกษาความเป็นไปได้เบื้องต้นไปศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการอย่างละเอียด (Full-feasibility Study)

๓.๘ ที่ปรึกษาจะต้องจัดประชุมสัมมนาเพื่อเผยแพร่ผลการศึกษา ความเป็นไปได้ในการจัดตั้งสะพานเศรษฐกิจพลังงาน เพื่อเป็นศูนย์กลางธุรกิจพลังงาน (Energy Bridge) ของภูมิภาค แก่ผู้ที่มีส่วนได้ส่วนเสียของโครงการทั้งจาก ภาครัฐและภาคเอกชน ไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน

#### ๔. ระยะเวลาดำเนินงาน

ระยะเวลาดำเนินการทั้งสิ้น ๑๒ เดือน นับตั้งแต่วันที่ลงนามในสัญญาว่าจ้าง

#### ๕. การส่งมอบงาน

๕.๑ รายงานผลการศึกษาเบื้องต้น (Inception Report) ที่ปรึกษาจะต้องจัดทำแผนปฏิบัติงานและกำหนดระยะเวลาในการทำงาน ตามโครงการเสนอต่อสำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน เป็นภาษาไทย จำนวน ๒๕ ชุด ภายในระยะเวลา ๑ เดือน นับจากวันที่ลงนามในสัญญา

๕.๒ รายงานความก้าวหน้าฉบับที่ ๑ (First Progress Report) จำนวน ๒๕ ชุด ส่งภายใน ๓ เดือน นับจากวันลงนามในสัญญาว่าจ้าง โดยจะต้องมีเนื้อหาครบถ้วนครอบคลุมขอบเขตการดำเนินงาน ข้อ ๓.๑ และ ๓.๒

๕.๓ รายงานความก้าวหน้าฉบับที่ ๒ (Second Progress Report) จำนวน ๒๕ ชุด ส่งภายใน ๗ เดือน นับจากวันลงนามในสัญญาว่าจ้าง โดยจะต้องมีเนื้อหาครบถ้วนครอบคลุมขอบเขตการดำเนินงาน ข้อ ๓.๓ และ ๓.๔

๕.๔ ร่างรายงานฉบับสมบูรณ์ (Draft Final Report) จำนวน ๒๕ ชุด ส่งภายใน ๑๑ เดือน นับจากวันลงนามในสัญญาว่าจ้าง โดยจะต้องมีเนื้อหาครบถ้วนครอบคลุมขอบเขตการดำเนินงานทั้งหมด

๕.๕ รายงานฉบับสมบูรณ์ (Final Report) จำนวน ๒๐๐ ชุด ประกอบด้วยฉบับภาษาไทยจำนวน ๑๕๐ ชุด ฉบับภาษาอังกฤษจำนวน ๕๐ ชุด พร้อมบทสรุปผู้บริหารฉบับภาษาไทยจำนวน ๒๐๐ ชุด และบทสรุปผู้บริหารฉบับภาษาอังกฤษ จำนวน ๒๐๐ ชุด บันทึกลงในแผ่นบันทึกข้อมูล สำหรับเครื่องคอมพิวเตอร์ จำนวน ๑๕ ชุด โดยใช้โปรแกรม MS.OFFICE เอกสารนำเสนอความเป็นไปได้เบื้องต้นของโครงการ (Pre-feasibility Study) ภาษาไทย และภาษาอังกฤษ จำนวน ๔๐๐ ชุด และแผ่น DVD ประชาสัมพันธ์โครงการในรูปแบบวีดิทัศน์ จำนวน ๑,๐๐๐ ชุด ส่งภายใน ๑๒ เดือน นับจากวันลงนามในสัญญาว่าจ้าง โดยจะต้องมีเนื้อหาครบถ้วนครอบคลุมขอบเขตการดำเนินงานทั้งหมด

#### ๖. วงเงินในการศึกษา

วงเงินที่ใช้ในการศึกษาไม่เกิน ๓๐,๐๐๐,๐๐๐ บาท (สามสิบล้านบาทถ้วน) โดยแบ่งเป็นค่าจ้างเหมาจ่าย ซึ่งเป็นค่าจ้างดำเนินงานและส่วนที่เบิกคืนได้ตามที่ดำเนินการจริง

#### ๗. คุณสมบัติของที่ปรึกษาที่จะจัดจ้าง

๗.๑ เป็นนิติบุคคลที่มีความรู้ ประสบการณ์ ความเชี่ยวชาญ อย่างใดอย่างหนึ่งหรือมากกว่า ๑ อย่างในด้าน อุตสาหกรรม พลังงาน น้ำมันเชื้อเพลิง เชื้อเพลิงชีวภาพ

๗.๒ ต้องเป็นนิติบุคคลตามกฎหมาย ซึ่งจดทะเบียนในประเทศไทย โดยมีวัตถุประสงค์ให้บริการเป็นที่ปรึกษาทางวิศวกรรม หรือ พลังงาน หรือ อุตสาหกรรม กรรมการผู้จัดการหรือหุ้นส่วน ผู้จัดการของนิติบุคคล นั้น จะต้องเป็นคนไทย และนิติบุคคลนั้นจะต้องมีผู้ถือหุ้นเป็นคนไทยเกินกว่าร้อยละห้าสิบของทุนการจัดตั้งนิติบุคคล

- ๗.๓ ผู้เสนอราคาจะต้องขึ้นทะเบียนไว้กับศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษาไทยกระทรวงการคลัง
- ๗.๔ ต้องไม่เป็นผู้ที่ถูกระบุชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทำงานตามระเบียบของทางราชการและได้แจ้งเวียนชื่อแล้วหรือไม่เป็นผู้ที่ได้รับผลของการสั่งให้นิติบุคคลหรือบุคคลอื่นเป็นผู้ทำงานตามระเบียบของทางราชการ
- ๗.๕ คู่สัญญาต้องไม่อยู่ในฐานะเป็นผู้ไม่แสดงบัญชีรายรับรายจ่าย หรือแสดงบัญชีรายรับรายจ่ายไม่ถูกต้องครบถ้วนในสาระสำคัญ
- ๗.๖ ที่ปรึกษาที่จะเข้าเป็นคู่สัญญากับหน่วยงานของรัฐ ซึ่งได้ดำเนินการจัดซื้อจัดจ้างด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-Government Procurement : e-GP) ต้องลงทะเบียนในระบบอิเล็กทรอนิกส์ของกรมบัญชีกลางที่เว็บไซต์ศูนย์ข้อมูลจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ
- ๗.๗ คู่สัญญาต้องรับจ่ายเงินผ่านบัญชีธนาคาร เว้นแต่การรับจ่ายเงินแต่ละครั้งซึ่งมีมูลค่าไม่เกินสามหมื่นบาทคู่สัญญาอาจรับจ่ายเป็นเงินสดได้

## ๘. การจัดทำข้อเสนอของที่ปรึกษา

### ๘.๑ ข้อเสนอทางด้านวิชาการ

ที่ปรึกษาจะต้องแสดงรายละเอียดที่จะดำเนินการตามขอบเขตของงาน ดังนี้

(๑) แนวความคิด วิธีการ แผนงาน กำหนดระยะเวลาการทำงาน และการเสนอรายงานของที่ปรึกษาในการดำเนินการตามขอบเขตของงานนี้ เพื่อให้การดำเนินการของที่ปรึกษาเป็นไปโดยรอบคอบ รัดกุม มีความครบถ้วนสมบูรณ์ เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผลตามวัตถุประสงค์ของงานนี้

(๒) ผังโครงสร้างการบริหาร

(๓) รายละเอียดประวัติ คุณวุฒิ และประสบการณ์การทำงานที่ผ่านมาของบุคลากรที่ที่ปรึกษาได้เสนอมาทำงานนี้ กรณีที่บุคลากรที่เชิญมาร่วมกันมีต้นสังกัดอื่น ต้องแนบหนังสือจากหัวหน้าส่วนของตนสังกัดนั้นแสดงความยินยอมให้เจ้าหน้าที่มาปฏิบัติงานตามขอบเขตงาน เวลา และค่าจ้างตามที่เสนอมานั้นด้วย

### ๘.๒ ข้อเสนอทางด้านราคา

ราคาที่ที่ปรึกษาเสนอจะต้องรวมถึงค่าใช้จ่ายต่างๆ ซึ่งรวมถึงภาษีมูลค่าเพิ่ม ภาษีเงินได้ อากรแสตมป์ ฯลฯ โดยที่ปรึกษาจะต้องแสดงรายละเอียดค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่จะต้องใช้ในการดำเนินการตามขอบเขตของงานนี้ ให้ สนพ. พิจารณา ดังนี้

(๑) รายละเอียดค่าจ้างบุคลากร โดยแสดงรายละเอียดจำนวนคน-เดือน และอัตราค่าจ้างเป็นรายบุคคล พร้อมทั้งแนบแบบแสดงรายการภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา หรือหนังสือรับรองเงินเดือนของหน่วยงาน

(๒) เงื่อนไขการขอเบิกเงินค่าจ้างแต่ละงวด ซึ่งจะต้องมีการตกลงระหว่างกันก่อนการทำสัญญาและเป็นไปตามที่ สนพ. เห็นสมควรอีกครั้งหนึ่ง

(๓) การจ่ายเงินค่าจ้างในแต่ละงวด สนพ. จะหักเงินค่าจ้างไว้ร้อยละ ๕ เพื่อมารวมไว้เป็นเงินประกันผลงาน และจะจ่ายคืนให้ที่ปรึกษากภายใน ๔๕ วัน นับจากการจ่ายเงินงวดสุดท้าย

#### ๙. การยื่นข้อเสนอของที่ปรึกษา

๙.๑ กำหนดยื่นซองข้อเสนอโครงการฯ ที่ปิดผนึกเรียบร้อย โดยข้อเสนอทั้งหมดจะต้องส่งถึงสำนักนโยบายปิโตรเลียมและปิโตรเคมี ชั้น ๕ สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน เลขที่ ๑๒๑/๑-๒ ถนนเพชรบุรี แขวงทุ่งพญาไท เขตราชเทวี กรุงเทพมหานคร เมื่อพ้นกำหนดเวลาการยื่นซองแล้ว สนพ. จะไม่รับซองข้อเสนอหรือเอกสาร ประกอบอื่นใดเด็ดขาด ที่ปรึกษาจะต้องยื่นซองแยกเป็น ๒ ซอง ดังนี้

- |                           |             |
|---------------------------|-------------|
| (๑) ซองข้อเสนอด้านวิชาการ | จำนวน ๖ ชุด |
| (๒) ซองข้อเสนอด้านราคา    | จำนวน ๑ ชุด |

ทั้งนี้ผู้ยื่นซองจะต้องระบุไว้ที่หน้าซองด้วยว่าเป็น “ซองข้อเสนอด้านวิชาการ” หรือ “ซองข้อเสนอด้านราคา” ปิดผนึกซองให้เรียบร้อยและยื่นต่อ

ผู้อำนวยการสำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน  
สำนักงานนโยบายและแผนพลังงาน

๑๒๑/๑-๒ ถนนเพชรบุรี แขวงทุ่งพญาไท เขตราชเทวี กรุงเทพมหานคร ๑๐๔๐๐

๙.๒ ที่ปรึกษาจะต้องเสนอเอกสารหลักฐานแนบมาพร้อมกับซองข้อเสนอด้านวิชาการ ดังนี้

- (๑) สำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนหุ้นส่วนบริษัทปีปัจจุบัน และสำเนาใบทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม (ถ้ามี) พร้อมทั้งรับรองสำเนาถูกต้อง
- (๒) หนังสือมอบอำนาจซึ่งปิดอากรแสตมป์ตามกฎหมายในกรณีที่ปรึกษามอบอำนาจให้บุคคลอื่นลงนามผูกพันนิติบุคคลหรือกระทำการอื่นใดในการติดต่อสำนักงานแทน
- (๓) หนังสือแสดงผลประกอบการของบริษัทย้อนหลัง ๓ ปี (ถ้ามี)
- (๔) สำเนาหนังสือแจ้งผลการลงทะเบียนในระบบอิเล็กทรอนิกส์ของกรมบัญชีกลางที่เว็บไซต์ศูนย์ข้อมูลการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ
- (๕) สำเนาแบบแสดงบัญชีรายรับจ่าย (บช.๑) หากยังไม่เคยยื่นแบบ บช.๑ ให้แบบฟอร์มพร้อมทั้งรับรองว่าไม่เคยยื่น

#### ๑๐. หลักเกณฑ์ในการพิจารณา

๑๐.๑ พิจารณาข้อเสนอทางด้านวิชาการของที่ปรึกษาที่มีคุณสมบัติถูกต้องและหลักฐานเอกสารถูกต้องเท่านั้น

๑๐.๒ สนพ. จะพิจารณาข้อเสนอทางด้านวิชาการโดยใช้เกณฑ์ในการพิจารณา ดังต่อไปนี้

- (๑) ประสิทธิภาพทั่วไปที่เกี่ยวข้องกับผลงานของบริษัท (๒๐ คะแนน)
- (๒) แผนการดำเนินงานและยุทธศาสตร์การดำเนินการ แนวความคิดและวิธีการ (๔๐ คะแนน)
- (๓) คุณวุฒิ และความสามารถของแต่ละบุคคลที่มาร่วมงาน (๔๐ คะแนน)

ประวัติการทำงานของแต่ละบุคคลที่มาร่วมงานที่แนบมากับข้อเสนอที่ยื่นนั้น จะต้องมีการลงนามโดยแต่ละบุคคลเพื่อรับรองความถูกต้อง

๑๐.๓ สนพ. จะพิจารณาข้อเสนอด้านวิชาการของที่ปรึกษาทุกรายตามเกณฑ์การพิจารณาที่กำหนดไว้ในข้อ ๑๐.๑ และข้อ ๑๐.๒ โดยข้อเสนอด้านวิชาการที่ผ่านเกณฑ์การพิจารณาต้องได้รับคะแนนรวมไม่น้อยกว่า ๘๐ คะแนน แล้ว สนพ. จะทำการเปิดซองข้อเสนอด้านราคาของผู้ยื่นที่มีข้อเสนอด้านวิชาการที่ดีที่สุด และเจรจาต่อรองให้ได้ราคาที่เหมาะสม

๑๐.๔ หากการเจรจาตามข้อ ๑๐.๓ ไม่ได้ผล สนพ. จะพิจารณายกเลิกเจรจากับผู้ยื่นซองรายนั้นและเปิดซองข้อเสนอด้านราคาของผู้ยื่นที่มีข้อเสนอด้านวิชาการที่ดีที่สุดรายถัดไป และเจรจาต่อรองให้ได้ราคาที่เหมาะสม

๑๐.๕ ของราคาขององค์กร/บริษัทรายที่ไม่ผ่านการพิจารณาคัดเลือกตาม ข้อ ๑๐.๓ สนพ. จะคืนซองข้อเสนอด้านราคาโดยไม่เปิดซอง

๑๐.๖ ที่ปรึกษาต้องแสดงรายละเอียดของการประมาณค่าใช้จ่ายแต่ละรายการตามแผนปฏิบัติการและเสนอสรุปเป็นราคาค่าบริการทั้งหมด รวมทั้งแจ้งเงื่อนไขการขอรับเงินค่าจ้างด้วย

๑๐.๗ รายงานการให้คำปรึกษา/รายงานการดำเนินงานทั้งหมดหรือบางส่วน รวมถึงข้อมูลต่างๆที่เกี่ยวข้องกับรายงานการให้คำปรึกษา/รายงานการดำเนินงานข้างต้นจะต้องถูกเก็บรักษาไว้เป็นความลับ และห้ามนำไปเผยแพร่โดยไม่ได้รับการยินยอมจาก สนพ.

#### ๑๑. การเบิกจ่ายเงิน

การเบิกจ่ายเงินตามโครงการฯ แบ่งออกเป็นค่าใช้จ่ายเหมาจ่ายและเบิกคืนได้ตามที่ดำเนินการจริง โดยค่าใช้จ่ายเหมาจ่ายแบ่งเป็น ดังนี้

งวดที่ ๑ กำหนดจ่ายประมาณร้อยละ ๑๕ ของค่าใช้จ่ายเหมาจ่าย หลังจากสำนักงานนโยบายและแผนพลังงานตรวจรับรายงานผลการศึกษเบื้องต้น (Inception Report)

งวดที่ ๒ กำหนดจ่ายประมาณร้อยละ ๑๕ ของค่าใช้จ่ายเหมาจ่าย หลังจากสำนักงานนโยบายและแผนพลังงานตรวจรับรายงานความก้าวหน้าฉบับที่ ๑ (First Progress Report)

งวดที่ ๓ กำหนดจ่ายประมาณร้อยละ ๓๐ ของค่าใช้จ่ายเหมาจ่าย หลังจากสำนักงานนโยบายและแผนพลังงานตรวจรับรายงานความก้าวหน้าฉบับที่ ๒ (Second Progress Report)

งวดที่ ๔ กำหนดจ่ายประมาณร้อยละ ๑๕ ของค่าใช้จ่ายเหมาจ่าย หลังจากสำนักงานนโยบายและแผนพลังงานตรวจรับร่างรายงานฉบับสมบูรณ์ (Draft Final Report)

งวดที่ ๕ กำหนดจ่ายประมาณร้อยละ ๒๕ ของค่าใช้จ่ายเหมาจ่าย หลังจากสำนักงานนโยบายและแผนพลังงานตรวจรับรายงานฉบับสมบูรณ์ (Final Report)